

「貴社の永続的な繁栄のための経営承継サクセスプラン2008」

貴社の永続的発展を支援する経営革新セミナーを開催します。この機会に経営のヒントをつかんでいただければ幸いです。奮ってご参加下さい。

開催日 平成20年11月18日(火) 時間 13時30分(受付13時から)

場所 大同生命ビル(市役所斜め前) 5階 大会議室

第1部 時間 13時30分～14時 講師 松尾 友平

テーマ 貴社の永続的な繁栄のための経営承継サクセスプラン2008

第2部 時間 14時～15時30分

テーマ 「伸ばす社長、つぶす社長」

～優秀な人材獲得のために経営者がすべきこと～



講師 松尾友平税理士事務所
所長・税理士・ITC 松尾 友平



1973年神奈川県生まれ。新卒第1期生として入社し、安田社長とともに現在のワイキューブを成長させた。横浜支社長などを経験した後、2004年6月に現職に就任。で、幅広いクライアントの人材戦略を手がけてきた。現在は、九州・中四国エリアの各地を飛び回る日々を送る。

セミナー概要

今や、働く人の5人に1人は社長といわれる世の中で、9割の会社が設立10年以内につぶれる時代です。

社長になることは簡単ですが、社長業を続けると言うことは大変困難なことです。

今回のセミナーでは、株式会社ワイキューブ坂東孝浩氏を講師に迎え

「伸ばす社長、つぶす社長」～優秀な人材獲得のために経営者がすべきこと～と題してご講演頂きます。

株式会社ワイキューブは創業から13年で売上10億円、その後5年で売上40億円を突破した急成長企業です。急激に売上を伸ばすきっかけとなった「伸ばす社長」と「つぶす社長」の違いとは何か？

業績を伸ばす社長の極意を余すところなく解説して頂きます。

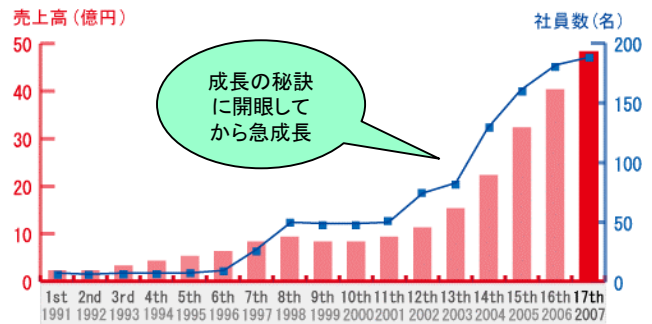
経営者、経営幹部、人事担当者の皆様の参加をお待ちしております。

講師 株式会社ワイキューブ
コンサルティング部マネージャー

坂東 孝浩 先生



ワイキューブの業績



申し込みの方全員にワイキューブ社長安田佳生氏のベストセラー「千円札は拾うな」をプレゼント！

定員 50名(先着順で締め切ります)

受講料 3,000円 (当事務所のクライアント様は無料)

申込先 FAX 095-823-8891

会社名		TEL	
住所		FAX	
参加者名			